

# ProcessGold - Professional Process Mining Software

<https://processgold.com/en/2018/12/11/4424/>

## Sales und Account Executive DACH (m/w) – German speaking only!

### Wir wissen, was wir tun

Kein anderes Unternehmen hat in Deutschland länger Erfahrung mit Process Mining als ProcessGold. Bereits 2010, zu einer Zeit als sich andere mit dieser Technologie höchstens an Hochschulen beschäftigten, wurden ProcessGold von erfahrenen Managern und Entrepreneuren aus der Consulting- und Software-Industrie in Frankfurt am Main gegründet.

Von Anfang an spezialisierten wir uns auf Process Mining und entwickelten in vielen hunderten Projekten Lösungen für namhafte Unternehmen im In- und Ausland. Aus der Unzufriedenheit unserer Kunden über die verfügbaren Software-Produkte entstand dann der Wunsch, eine eigene und wirklich gute Process Mining Software auf den Markt zu bringen. Dazu schlossen wir uns mit der holländischen Firma MagnaView, einem Spin-off der Universität Eindhoven, zusammen und integrierten in deren innovative Business Intelligence Plattform die modernsten Process Mining Algorithmen.

Im Oktober 2016 wurde dann ProcessGold Process Mining veröffentlicht und seitdem entscheiden sich immer mehr Kunden für unsere Plattform, die laut führenden Marktanalysten zu den flexibelsten, leistungsfähigsten und dennoch bezahlbaren Lösungen weltweit zählt. So hat z.B. Ernst & Young ProcessGold zu seiner Standardlösung im Bereich Wirtschaftsprüfung auserwählt und nutzt unsere Software bei über 100 Mandanten in DACH und arbeitet am weltweiten Roll-out. Auch ein bekannter Sportwagenhersteller gibt mit ProcessGold richtig Gas und so verkürzen wir den Abstand auf den Marktführer immer weiter und mit Deiner Hilfe werden wir ihn überholen.

### Wir wissen, wen wir suchen

Als deutsch-holländisches Unternehmen pflegen wir eine ausgesprochen offene und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit unseren Mitarbeitern, Partnern und Kunden. Erfolge lassen sich nur erreichen, wenn alle im Team zusammenarbeiten, ihre individuellen Stärken einbringen und sich aufeinander verlassen können.

Als Sales Consultant wirst Du

- Kunden im gesamten deutschsprachigen Raum betreuen (und manchmal auch darüber hinaus)
- Interessenten den Nutzen, die Vorteile und technischen Besonderheiten unserer Software online und vor Ort präsentieren
- Ansprechpartner sowohl aus dem Management wie auch der IT überzeugen
- Angebote selbständig ausarbeiten
- Verhandlungen führen
- Erfolgreiche Abschlüsse tätigen
- Dich dabei jederzeit auf die Unterstützung von Marketing, Produktentwicklung, Consulting und Management verlassen können

### Du weißt, was Du kannst

Du bist kein 08/15-Vertriebler, sondern jemand, für den sein Beruf wirklich eine Berufung ist. Jemand, der vor allem die richtige Einstellung mitbringt, intrinsisch motiviert ist und lieber mit Spaß Erfolg hat.

### Art der Anstellung

Vollzeit

### Beginn der Anstellung

Jederzeit

### Dauer der Anstellung

Solange es Spaß macht  
(Unbefristet)

### Einsatzort

Schwalbach am Taunus

### Arbeitszeit

40 Stunden / Woche

### Base Salary

Marktüblich

### Date posted

December 11, 2018

Und darüber hinaus?

- Bist Du Akademiker oder verfügst über so viel Erfahrung und nachweisbaren Erfolg, dass die Ausbildung keine Rolle mehr spielt
- Bist Du seit mindestens drei Jahren im Vertrieb tätig und hast Software oder IT-Produkte und Dienstleistungen an Mittelstand und Großunternehmen verkauft
- Bist Du an langfristigen Partnerschaften mit Kunden interessiert; Anhauen, Umhauen und Abhauen gibt es bei Dir nicht
- Bist Du motiviert, Teil eines internationalen Teams zu sein, Ideen auf allen Ebenen einzubringen und in einer agilen Unternehmenskultur zu wachsen
- Hast Du Spaß daran, Dich in neueste Technologien und Software-Systeme einzuarbeiten
- Sprichst Du muttersprachlich Deutsch und auch Englisch ist in Wort und Schrift kein Problem für Dich
- Bist Du bereit, unsere nationalen und internationalen Kunden und Partner auch vor Ort zu besuchen
- Verfügst Du über ausgeprägte analytische und kommunikative Fähigkeiten und bist bereit zu lernen und Dich weiterzuentwickeln
- Verfügst Du über ein sicheres Auftreten, Durchsetzungsfähigkeit und hohe soziale Kompetenz

### **Du weißt, was Du erwartest**

Du willst kein 08/15-Unternehmen, sondern eines mit echten Ambitionen und eine Umgebung, in der Du dich entwickeln, Spaß haben und erfolgreich sein kannst.

Und darüber hinaus?

- Marktübliches attraktives Gehalt
- Ausgeprägte Karrierechancen in einem wachsenden Markt und Unternehmen
- Eine persönliche Unternehmenskultur in einem innovativen Marktumfeld
- Flache Hierarchien und das Prinzip der offenen Türen
- Freiräume für Deine innovativen und lösungsorientierten Denkansätze
- Flexible Arbeitszeiten mit Rücksicht auf die persönliche Work-Life-Balance

### **Und wie geht es weiter?**

Glückwunsch! Wenn Du die Anzeige bis hierher gelesen hast, scheint sie Dich angesprochen zu haben und das ist bereits eine wichtige Voraussetzung für unserer Zusammenarbeit.

Sende uns Deine Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse usw.) mit frühestmöglichem Eintrittstermin und Deinen Gehaltsvorstellungen als PDF direkt an: [yourcareer@processgold.com](mailto:yourcareer@processgold.com). Wir werden uns umgehend bei Dir melden.

Vielen Dank, dass Du ein Teil des ProcessGold-Teams werden möchtest!